7 ПР. Ввод документов реализации товаров и услуг

1. Цель работы. Изучить алгоритмы работы с документами реализации товаров и услуг
2. Порядок выполнения
   1. Открыть программу 1С
   2. Ввести документы реализации товаров и услуг
      1. Ситуация 1
         1. Клиент 1, Услуги: Наружная мойка с шампунем без сушки, Зарядка АКБ (н/ч 950 руб., 0,4 ч). Оплата наличными.
      2. Ситуация 2
         1. Клиент 2, Услуга: Электрооборудование – поиск неисправности. У клиента сегодня д/р. Предусмотрена скидка 7%. Оплата наличными.
      3. Ситуация 3
         1. Клиент 3, Услуги: Силовой агрегат поиск неисправности (1000 руб.), Наружная мойка, Насос водяной с/у (2000 руб.), Слесарные работы. Запчасти: Насос водяной 2112, Жидкость охлаждающая Тосол-ТС ОЖ-40 Felix-40 (1л). Тосол был куплен у поставщика по цене 100 руб. безналичным путем в количестве 10 шт. Насос водяной 2112 был куплен у поставщика по цене 1200 руб. в количестве 1 шт. наличным путем. Клиенту необходимо установить скидку 20% на работы путем введения расчетной цены для машин старше 3 лет. Оплата б/наличными.
         2. Клиент 4, Услуги: Развал-схождение (1104 руб.), Подготовка к развал-схождению (1600 руб.), Электрооборудование – поиск неисправности, Наружная мойка. Материалы: Шайба развального болта 2108 (2 шт.), Болт развальный (2 шт.), Гайка М12\*1,25 самоконтрящаяся (4 шт.). Шайба развального болта 2108 была куплена у поставщика ИП Анисимов (наличные) в количестве 100 шт. по цене 15 руб., гайка М12\*1,25 самоконтрящаяся куплена у поставщика ИП Дебанова в количестве 100 шт. (50 шт. наличными, 50 шт. б/наличными). Оплата клиента б/наличными.
         3. Клиент 5, Услуги: Глушитель основной – с/у, Подвеска – диагностика, Наружная мойка. Материалы: Ремонтный комплект крепления глушителя 2110, Глушитель 2110 основной. Клиенту полагается скидка 20% (машина старше 3лет). Оплата б/наличными.